

CRITERI PER LA FORMAZIONE DEGLI AVVOCATI NEGOZIATORI

Formazione

Obiettivo

Garantire la professionalità degli avvocati negoziatori e la conseguente qualità dell'attività di negoziazione svolta nei confronti degli utenti finali, connotata dalle seguenti qualità:

- **Teorica + Tecnico-pratica**, a prescindere dalle conoscenze universitarie e professionali.
- **Continua**: requisito imprescindibile per la permanenza dei negoziatori nella lista PAN. Solo un costante aggiornamento, infatti, garantisce un adeguato livello di professionalità e di competenza dei negoziatori.
- **Corso base**
- **Corso avanzato**
- **Corso di aggiornamento**
- **Corso di specializzazione**
- **Laboratori**

CORSO BASE

Durata: minimo 100 ore (di cui almeno 40 ore di pratica) oltre a 4 ore di valutazione finale.

Assenze giustificate: massimo di 8 ore di assenza giustificata.

Ente di formazione: enne.zero (sono considerati anche altri enti noti e/o riconosciuti nel panorama degli studi sulla gestione dei conflitti e della negoziazione che garantiscano la qualità della preparazione).

Docenti: riconosciuti per la loro preparazione attraverso attestati. In particolare, per le lezioni di carattere teorico sono coinvolti docenti che dimostrano di essere formatori "teorici", mentre per le lezioni di carattere pratico sono coinvolti docenti che dimostrano di essere formatori "pratici".

Destinatari: studenti iscritti al corso di laurea in giurisprudenza, laureati in giurisprudenza, avvocati.

Contenuti: conflitto, dinamiche conflittuali, tecniche di gestione costruttiva dei conflitti, teoria e pratica della negoziazione, tecniche di negoziazione.

Valutazione finale: al termine del percorso formativo è prevista una prova di valutazione della durata di 4 ore, così articolata: somministrazione di un questionario composto da domande a risposta multipla e/o aperte, al fine di verificare l'apprendimento delle nozioni acquisite sulla gestione dei conflitti e negoziazione; simulazione di una negoziazione, nel corso della quale ciascun partecipante dovrà dimostrare le abilità sviluppate e/o apprese durante il corso nell'applicare le tecniche e le strategie di gestione dei conflitti e negoziazione.

Quota di partecipazione: a carico del partecipante al corso.

Attestato finale: verrà rilasciato l'attestato di superamento del corso solo a coloro che hanno superato le prove di valutazione finale e non hanno effettuato più di 8 ore di assenza giustificata.

CORSO AVANZATO

Durata: minimo 20 ore (di cui almeno 5 ore di pratica), oltre a 4 ore di valutazione finale.

Assenze giustificate: non previste.

Ente di formazione: enne.zero (sono considerati anche altri enti noti e/o riconosciuti nel panorama degli studi sulla gestione dei conflitti e della negoziazione che garantiscano la qualità della preparazione).

Docenti: riconosciuti per la loro preparazione attraverso attestati. In particolare, per le lezioni di carattere teorico sono coinvolti docenti che dimostrano di essere formatori "teorici", mentre per le lezioni di carattere pratico sono coinvolti docenti che dimostrano di essere formatori "pratici".

Destinatari: possessori dell'attestato di superamento del corso base.

Contenuti: le abilità per la gestione dei conflitti, gli strumenti per una comunicazione efficace, il superamento degli ostacoli emotivi, le strategie negoziali.

Valutazione finale: al termine del percorso formativo è prevista una prova di valutazione della durata di 4 ore, così articolata: somministrazione di un questionario composto da domande a risposta multipla e/o aperte, al fine di verificare l'apprendimento delle nozioni acquisite in gestione dei conflitti e negoziazione; simulazione di una negoziazione, nel corso della quale ciascun partecipante dovrà dimostrare le abilità sviluppate e/o apprese durante il corso nell'applicare le tecniche e le strategie di gestione dei conflitti e negoziazione.

Quota di partecipazione: a carico del partecipante al corso.

Attestato finale: verrà rilasciato l'attestato di superamento del corso solo a coloro che hanno superato le prove di valutazione finale.

CORSO DI AGGIORNAMENTO (da farsi ogni biennio)

Durata: minimo 16 ore (oltre a 4 ore facoltative di valutazione).

Assenze giustificate: non previste.

Ente di formazione: enne.zero (sono considerati anche altri enti noti e/o riconosciuti nel panorama degli studi sulla gestione dei conflitti e della negoziazione).

Docenti: riconosciuti per la loro preparazione attraverso attestati. In particolare, per le lezioni di carattere teorico sono coinvolti docenti che dimostrano di essere formatori "teorici", mentre per le lezioni di carattere pratico sono coinvolti docenti che dimostrano di essere formatori "pratici".

Destinatari: avvocati e laureati in giurisprudenza, in possesso dell'attestato del corso base, che possano dimostrare di aver svolto almeno 10 negoziazioni in un biennio.

Contenuti: il corso si articola in parte teorica e pratica, comprensivi di sessioni simulate partecipate dai discenti o, in alternativa, di sessioni di negoziazione e ha per oggetto le stesse materie del corso base. Le lezioni hanno prevalentemente un carattere interattivo, favorendo la partecipazione diretta dei discenti e, laddove possibile, la condivisione di esperienze di casi pratici gestiti.

Eventuale valutazione finale: al termine del percorso formativo può essere prevista una prova di valutazione della durata di 4 ore, così articolata: somministrazione di un questionario composto da domande aperte; simulazione di una negoziazione, nel corso della quale preferibilmente ciascun partecipante deve ricoprire anche il ruolo di negoziatore, al fine di appurarne le abilità sviluppate durante il corso nell'applicare le tecniche e le strategie di negoziazione.

Quota di partecipazione: a carico del partecipante al corso.

Attestato finale: verrà rilasciato l'attestato di superamento del corso solo a coloro che hanno effettuato le 16 ore di corso e hanno superato l'eventuale prova di valutazione finale.

CORSO DI SPECIALIZZAZIONE

Durata: minimo 12 ore.

Assenze giustificate: non previste.

Ente di formazione: enne.zero (sono considerati anche altri enti noti e/o riconosciuti nel panorama degli studi sulla gestione dei conflitti e della negoziazione).

Docenti: riconosciuti per la loro preparazione attraverso attestati. In particolare, per le lezioni di carattere teorico sono coinvolti docenti che dimostrano di essere formatori "teorici", mentre per le lezioni di carattere pratico sono coinvolti docenti che dimostrano di essere formatori "pratici".

Destinatari: avvocati e laureati in giurisprudenza, in possesso dell'attestato del corso base e avanzato, che possano dimostrare di aver svolto almeno 10 negoziazioni in un biennio.

Contenuti: argomenti specifici su una delle materie che possono essere oggetto di gestione dei conflitti e negoziazione.

Quota di partecipazione: a carico del partecipante al corso.

Attestato finale: verrà rilasciato l'attestato di superamento del corso solo a coloro che hanno effettuato le 12 ore di corso.

LABORATORI

Durata: minimo 2 ore, una volta al mese.

Ente di formazione: enne.zero.

Docenti: riconosciuti per la loro preparazione attraverso attestati. Sono coinvolti prevalentemente docenti che dimostrano di essere formatori “pratici”.

Destinatari: associati enne.zero.

Contenuti: gestione del conflitto e negoziazione, declinati con taglio differente per ciascun laboratorio. I laboratori hanno carattere prevalentemente interattivo, favorendo la partecipazione diretta dei discenti e, laddove possibile, la condivisione di esperienze di casi pratici gestiti.

Quota di partecipazione: iscrizione a enne.zero di 100,00 euro, oppure 150,00 euro per gli iscritti alla lista PAN, valida per l’anno solare, che dà diritto a 10 laboratori all’anno.